

認定職業訓練課程：営業学部/総合営業技能学科



歴戦のプロが教える実践的ノウハウ  
FECOM/ACC 下半期「認定訓練」開講カリキュラムシリーズ

#1-2. 営業学部

「営業の法則」技能実践強化研修

営業を詰将棋に変えるクロージングセオリー (全2回)

見逃せない!  
営業の極意が  
ここに!

- FECOM/ACC 認定講師 -



山浦 献幸  
営業学部長  
商品戦略、マーケティング  
戦略など豊富な経験に基  
づくノウハウを全国的に  
発信。更に開発コンサルタ  
ントとして、優良建築物等  
整備事業による都市の再  
生を数多く手がけている。

このような方におすすめの講座!

- 営業の「競争負け」が多い
- 集客・情報収集に自信が無い
- 営業ノウハウの体系化がしたい

開催日程(※昼食付)

第1回 12月12日(木)10:00~16:00 / 第2回 12月13日(金)10:00~16:00

会場:FECOM/ACC 平河町センター(東京都千代田区平河町1丁目4-12センタービル3階)

定員: 20名 (お申込み人数によって会場は変更する場合がございます。)

受講料:100,000円/社(税込)(複数名参加できます。1名のみ参加の場合はご相談ください。)

※詳細は FECOM 公式 WEB サイトをご覧ください。お申込みは下記までお問い合わせください。

▶ TEL 03-5495-1424 (FECOM/ACC 総合受付)

JMAF 財団訓練助成金のご案内:「広域団体実施型訓練【団体共催】」適合承認

\* 受講料の25%が助成されます。(申請手続は中建連が代行します)

\* 100,000円/社×25%=25,000円/社(実質負担75,000円/社)

\* 制度利用賦課金:3万円/回(集合開催特例免除)

\* 代理申請事務費:5,000円/社(支給額より控除納付)

Q JMAF 財団 検索

日程	12月12日(木)	12月13日(金)
回	第1回【集客の法則編】	第2回【商談の法則編】
9:50~10:00	集合/オリエンテーション	集合/オリエンテーション
1時限 10:00~12:00	第1講「お客様が行列になる集客の法則」	第4講「営業が詰将棋になるクロージングの法則」
12:00~12:45	ランチミーティング	ランチミーティング
2時限 13:00~15:00	第2講「お客様を行列にした展示場・見学会の事例研究」	第5講「営業が詰将棋になるクロージングの体験」
3時限 15:00~16:00	第3講「IT時代で勝ち組になるインターネット集客法」	第6講「効率アップのための営業管理の法則」

必要事項をご記入の上、令和元年 月 日までに FAX にてお申込み下さい。▶ FAX 03-3473-1357

受講申込書【認定営業学部】(申込締切:11月30日)			
所属組合	日賃協・日住協・日環協・労確協・日創協・日労協・日本機構・一般企業		
御社名			申込担当者
ご住所			
電話/FAX番号	/		
参加者名簿	1	2	3
	4	5	参加者合計 名
備考	参加申込者へ詳細な会場案内、当日カリキュラムを郵送にてご案内いたします。		
参加締切	開講日の前日までOK	財団助成金	<input checked="" type="checkbox"/> 利用する <input type="checkbox"/> 利用しない

主宰(認定監理団体)



国土交通省関東地方整備局認可(国開整建産)第227号  
日本賃貸住宅事業協同組合  
Japan Rental Facilities Leaders Association  
21世紀。知的建設業を創造する

運営委託(認定優秀教授会員グループ)



株式会社ヤマウラコンサルタント

認定訓練振興協賛



the JMAF foundation  
Promote Your Enthusiasms