住宅会社向けセールス・イネーブルメント・システム

羅針盤エンジン®搭載

受注確率向上アプリ

LASHINBAN

4×4 ラシンバン フォーバイフォー 発表セミナー

契約数・歩留まりを向上させたい工務店様必見！
本セミナーでは、工務店が抱える課題を今すぐ改善できる
「住宅営業専用の商談ナビゲーションアプリ」をご紹介します。

Download on the App Store

4×4で商談が変わる、実績が変わる。

課題 会社全体の受注見込み数や商談課題の正確な把握ができない。

解決 経営判断にスピードと正確性がうまれる

課題 情報のヒアリング不足により適切な指導ができない。

解決 的確・迅速なチームマネジメントが可能に

課題 経験不足・情報不足で有効な営業活動ができていない。

解決 商談の最適ルートを可視化できる

LASHINBAN 4×4 発表セミナー

日程 2023年3月20日(月)

開催時間
午前の部▶ 10:00〜11:30
午後の部▶ 15:00〜16:30

参加費 **無料**

オンライン開催(zoomウェビナー)
株式会社LIXIL/Good Living 友の会 共同開催

セミナーのお申し込みはQRコードから

読み取れない方は下記のURLにアクセスしてください
https://forms.gle/xgTMbEjLUz9z2wJj8

セミナー登壇者

IMPLY
株式会社インプライ
代表取締役
官谷 浩志
かんたに ひろし

28年にわたる住宅営業経験・指導をもとに、営業力強化に特化したコンサルティングを全国で展開。実際に追客中の見込み案件を題材にした「レビュー研修」は、気づきが営業マンの成長と実績に直結する実践型研修として、多くの経営者の支持を集めている。
特に新人獲得が難しい近年の地域工務店の現状、商品力に依存する営業体制の改善に苦慮し、見極め力と初回接客力を高めることで効率的な成約率アップにつなげる進化型営業を拡げる。

お問い合わせはこちら（受付時間：平日10:00〜18:00）

Real sales tactics IMPLY
株式会社インプライ 〒310-0021 茨城県水戸市南町3-3-48 横須賀ビル3F 担当：秋山まで
TEL.029-291-7575 FAX.029-291-5454 info@imply.jp https://imply.jp