



歴戦のプロが教える実践的ノウハウ
FECOM/ACC 下半期「認定訓練」開講カリキュラムシリーズ

#1-1.営業学部 **セールスコミュニケーション技能強化研修**
(全4回)(20時間基本)

見逃せない!
営業の極意が
ここに!

- FECOM/ACC 認定講師 -



若林信孝
営業学部長
年間延べ2,000人以上の営業マンに営業力強化について指導し、ベテランの営業教育コンサルタントとして実績をあげている。

このような方におすすめの講座!

- スピードクロージングを体得したい
- 商談全般で主導権を握りたい
- 断りの恐怖心を克服したい
- 初回面談で顧客と信頼関係を築きたい
- とにかく早く結果を出したい
- 時短と業績を両立させたい

開講カリキュラム(個別対応) *ご希望の日時に貴社をご訪問して実施します。

第1回【基本編】営業社員の技能分析/第2回【応用編】営業部門改善指導

第3回【上級編】商品売る為の実践営業力/第4回【実践編】クロージング指導

会場: 貴社指定会議室・研修室

受講料: 200,000 円/人(税込) (社長・役員幹部の方など、どなたでも受講できます。)

※詳細は FECOM 公式 WEB サイトをご覧ください。お申込みは下記までお問い合わせください。

▶ TEL 03-5495-1424 (FECOM/ACC 総合受付)

JMAF 財団訓練助成金のご案内: 「広域団体実施型訓練【団体共催】」適合承認

* 受講料の 25% が助成されます。(申請手続は中建連が代行します)

* 200,000 円/人 × 25% = 50,000 円/人 (実質負担 150,000 円/人)

* 制度利用賦課金: 3 万円/回 (集合開催特例免除)

* 代理申請事務費: 5,000 円/社 (支給額より控除納付)

Q JMAF 財団 検索

商談力を強化する! セールスコミュニケーション技能強化研修(全4回/20時間基本)

回	講座	カリキュラム概要
第1回	【基本編】	営業社員の技能を分析
第2回	【応用編】	貴社の営業部門の改善指導
第3回	【上級編】	貴社商品を売るための実践営業力
第4回	【実践編】	現状顧客のランクアップ・クロージング指導

◆個別相談を受付けております。下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。 ▶ FAX 03-3473-1357

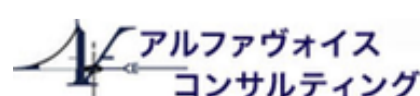
個別相談申込書【認定営業学部】

所属組合	日賃協・日住協・日環協・労確協・日創協・日労協・日本機構・一般企業
御社名	
ご住所	
電話/FAX番号	/
申込担当者	
個別相談申込	<input type="checkbox"/> 事前に個別相談をしたい (申し込まれた企業様へ個別日程調整等、担当講師よりご連絡させていただきます。)
ご質問等	
財団助成金	<input type="checkbox"/> 利用する <input type="checkbox"/> 利用しない

主宰(認定監理団体)



運営委託(認定優秀教授会員グループ)



認定訓練振興協賛

