

認定職業訓練課程：営業学部/総合営業技能学科



歴戦のプロが教える実践的ノウハウ  
FECOM/ACC 下半期「認定訓練」開講カリキュラムシリーズ

#1-2. 営業学部

「営業の法則」技能実践強化研修

営業を詰将棋に変えるクロージングセオリー

(全2回)(10時間基本)

見逃せない!  
営業の極意が  
ここに!

- FECOM/ACC 認定講師 -



山浦 献幸  
営業学部長  
商品戦略、マーケティング  
戦略など豊富な経験に基  
づくノウハウを全国的に  
発信。更に開発コンサルタ  
ントとして、優良建築物等  
整備事業による都市の再  
生を数多く手がけている。

このような方におすすめの講座!

- 営業の「競争負け」が多い
- 集客・情報収集に自信が無い
- 営業ノウハウの体系化がしたい

開講カリキュラム(個別対応) \*ご希望の日時に貴社をご訪問して実施します。

第1回【集客の法則編】歴戦のプロが教える集客戦略

第2回【商談の法則編】歴戦のプロが教えるクロージング技能

会場：貴社指定会議室・研修室

受講料：200,000 円/人(税込) (社長・役員幹部の方など、どなたでも受講できます。)

※詳細は FECOM 公式 WEB サイトをご覧ください。お申込みは下記までお問い合わせください。

▶ TEL 03-5495-1424 (FECOM/ACC 総合受付)

JMAF 財団訓練助成金のご案内：「広域団体実施型訓練【団体共催】」適合承認

\* 受講料の 25% が助成されます。(申請手続は中建連が代行します)

\* 200,000 円/人 × 25% = 50,000 円/人 (実質負担 150,000 円/人)

\* 制度利用賦課金：3 万円/回 (集合開催特例免除)

\* 代理申請事務費：5,000 円/社 (支給額より控除納付)

Q JMAF 財団 検索

「営業の法則」技能実践強化研修/営業を詰将棋に変えるクロージングセオリー

回	講座	カリキュラム概要(全2回/10時間基本)
第1回	【集客の法則編】	歴戦のプロが教える集客戦略
第2回	【商談の法則編】	歴戦のプロが教えるクロージング技能

◆個別相談を付けております。下記に必要事項をご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

▶ FAX 03-3473-1357

個別相談申込書【認定営業学部】	
所属組合	日賃協・日住協・日環協・労確協・日創協・日労協・日本機構・一般企業
御社名	
ご住所	
電話/FAX番号	/
申込担当者	
個別相談申込	<input type="checkbox"/> 事前に個別相談をしたい (申し込まれた企業様へ個別日程調整等、担当講師よりご連絡させていただきます。)
ご質問等	
財団助成金	<input type="checkbox"/> 利用する <input type="checkbox"/> 利用しない

主宰(認定監理団体)



国土交通省関東地方整備局認可(国関整建産)第227号  
日本賃貸住宅事業協同組合  
Japan Rental Facilities Leaders Association  
21世紀。知的建設業を創造する

運営委託(認定優秀教授会員グループ)



株式会社ヤマウラコンサルタント

認定訓練振興協賛



the JMAF foundation  
Promote Your Enthusiasms