

平成 29 年 8 月吉日

中建連所属協同組合
組合員 代表者 各位

(主催) 一般社団法人日本プレゼン・スピーチ能力検定協会
(協賛) 中央建設企業経営振興事業協同組合連合会：中建連
セミナー事務局：03-5795-1424



平成 29 年度第 2 回 中建連協賛セミナー開催のご案内

顧客は「商品」を選んでいるのではない！
人(営業マン)を選んでいることをご存じですか？
「印象マネジメントでトップ営業に変わる体験セミナーのご案内」

営業・販売としてのスキルや経験は十分なのに、なぜ売れないのか、それは、顧客は商品を選んでいるのではなく、「誰から買いたいのか」を選んでいることを知らないからです。

現代の営業界では「あなたから買いたい」と顧客に印象づけることが売れる営業の秘訣となるのです。

本セミナーでは、建設業界における「営業研修」の新しいスタイルを提案するとともに、顧客とファーストコンタクトする瞬間の「印象」に着目し、営業成績を上げるための印象マネジメント(スピーチ力、所作力、動作力)のスキルを解説し、トップ営業社員のあるべき姿を提言します。

接客営業を行う、すべての企業の営業社員をトップ営業に変革する、その育成ノウハウを本セミナーで体感ください。

第 2 回中建連協賛セミナー参加申込書(東京 9/1・金)	
社 名	
所 属 組 合	日賃協/日環協/日創協/日住協/労確協/日労協/日本機構/未加入
出 席 者	1(担当者) 3
	2 4
ご 住 所	
電 話 / F A X 番 号	
参 加 費	組合員：無料 非組合員：3,000 円/社


必要事項をご記入の上、平成 29 年 8 月 25 日までに FAX にてお申込み下さい。 FAX:03-3473-1357

協賛



国土交通省関東地方整備局認可(国関整建一産)第393号
Federation of Middle Class General Construction Enterprises' Management Promotion Association
中央建設企業経営振興事業協同組合連合会
本 部：東京都品川区東五反田一丁目10番4号E47化72F
TEL 03-5795-1424 FAX 03-5795-1425

主宰



一般社団法人
日本プレゼン・スピーチ能力検定協会
東京都千代田区永田町2丁目17-17 アイオス永田町258号室

中建連 HP からこの参加申込書をダウンロードできますのでご利用下さい。

<http://www.fecom.or.jp>

ビジネス印象マネジメント体験セミナーカリキュラム

□開催日程等

【日時】平成29年9月1日(金)【時間帯】13:30~17:00(受付13:00~)

【定員】先着30名様限定(1社2名まで) 参加費無料

【会場】千代田区アイオス永田町2F【アクセス】東京メトロ永田町駅6番出口より徒歩3分

【所在地】東京都千代田区永田町2丁目17-17 アイオス永田町2F

- セミナープログラム -

■セミナーガイダンス: 13:30~13:45

[中央建設企業経営振興事業協同組合連合会: 中建連 理事長 小泉 賢司 氏]

■第1部[基調講演]: 13:45~14:45

[講師: 一般社団法人日本プレゼン・スピーチ能力検定協会 理事長 荒井 好一 氏]

顧客から指名される営業に変える、「ビジネス印象マネジメント」

話題のビジネス本「あなたから買いたい」の著者が解き明かす、営業の盲点<顧客は、商品を選ぶ前に印象を使って営業を選ぶ>その科学的なメカニズムを著者が生で語りまします。さらに、スピーチを教材にして、対人コミュニケーション能力を開発する仕組みを営業スキルに活かす手法。

<調査+実践エクササイズ>で、営業社員一人ひとりの個別の課題を明確にして着実に変化させていく、今までの研修では出会えなかった独自のメソッドを公開します。豊富なデータを駆使し、曖昧なままで中途半端に接していた「印象」をビジネスの武器として使えるレベルに高めました。聞くだけで目から鱗の数々。ビフォー・アフターのビデオ映像で、別人のように改善し変化した事例も披露します。

■第2部[体験エクササイズ]: 15:00~16:30

90分であなたの「目のコミュニケーション機能」を開発します!

第1部で解き明かした「ビジネス印象マネジメント」の理論を参加者全員で体験していきます。スマホなどビデオ映像が撮影できるモノを必ずご持参ください。誰もが備えているのに活用していない<身体のコミュニケーション機能>を開発するエクササイズの一端を行います。

- ① 目を見るレッスンから、アイコンタクトの基本。目で伝え、目で聞く手法。
- ② コミュニケーションの時の手の役割と効能。デリケートとオープンマインドを手で伝える。
- ③ 今日から使える、3つの顔つき・4つの相づちなど、楽しみながらゲーム感覚で学んで自分のスキルにしていってください。あなたの対人コミュニケーション能力を確実にアップする超お得な90分です。

■事務局からのお知らせ: 16:30~17:00

[第1回商談プレゼン技能強化研修のご案内]

*スピ検は、中建連公認研修機関として承認され、本セミナーで公開したノウハウは、団体申請制度による公的助成金を活用して受講できるように研修カリキュラムを整備しております。今回は、東京会場で開講する「第1期受講生」を公募するため、その申込方法についてご案内します。



※「荒井好一著マイナビ出版/あなたから買いたい」をセミナー参加者全員にプレゼント!