

営業マンなし! 無借金経営!

地元で建築社団法人を立ち上げ

地域独自の住宅ブランド

で受注拡大する方法!

株式会社ではなく、「社団法人」だから実現できる住宅事業ノウハウを初公開!

セミナー開催概要

【開催日】2017年7月12日(水)

【時間】13:30~16:30

【会場】東京八重洲ホール701

東京都中央区日本橋3-4-13 新第一ビル
※JR東京駅 八重洲中央口 徒歩3分

【参加費】3,000円/1名



講演内容詳細は裏面をご確認ください。

社団建築ビジネスがオススメな理由



1 セカンドブランド住宅商品の分社化に最適!

工事坪単価の高い注文住宅は母体企業で、セカンドブランドのローコスト、企画住宅は社団名義などで、区別してブランディングが可能になります。



2 一般社団法人の特性を活かした集客・広報戦略!

地元の大手法人、官公庁など、株式会社工務店では提携が難しい団体と提携がしやすくなり、社団のブランディング効果と集客アップが見込めます。



3 借入ゼロ!費用対効果 抜群のモデルハウス戦略

不動産割賦売買支援制度を活用した独自スキームにより借入ゼロでモデルハウスが持てます。さらに、独自のモデルハウス運営戦略もご紹介します。



4 地域1社限定の募集 経営革新の承認申請も可能

地域支部社団は、都道府県の各エリアで1社限定の募集。またパイロット社団(群馬県)では、その住宅事業モデルに対して経営革新の承認を受けておりますので、他の地方でも申請可能です。

満席が予想されます!お申し込みは裏面から今すぐ!!



第1部

13:30～

【講演】

一般社団法人 群馬県住宅建設連合会
最高顧問 上杉 遼太郎

**設立3期目で100棟受注！
社団法人だからこそ実現できる、「県民による、県民のための」社団建設事業とは？**

- パイロット社団「一般社団法人 群馬県住宅建設連合会」の活動紹介
- 社団法人で住宅建設業を展開するメリット
- 新たなマーケット層の拡大
- 借入ゼロ、常駐営業マンなしで集客できるモデルハウス戦略

講師プロフィール

上杉 遼太郎

(一社)群馬県住宅建設連合会 最高顧問
(一社)全国不動産ソリューション協議会 最高顧問

一般社団法人で初の建設業・宅建業免許を取得。経営革新認定を受けた住宅事業モデルや不動産の割賦売買など従来の住宅事業者とは一線を画す独自の事業戦略を展開し群馬県を中心に成長を続ける。



第2部

15:30～

【講演】

一般社団法人 全国住宅建設事業社団連合会
理事 小林 宗春

**群馬方式を全国各地で展開！
いち早く地元で地域社団を立ち上げ、
事業展開する方法**

- 地域社団設立による分社化に適した会社は？
- 導入事例のご紹介
 - ・一般社団法人 静岡県西部住宅建設連合会
 - ・一般社団法人 茨城県住宅建設連合会
- 公的助成金を活用した社団事業の導入方法

講師プロフィール

小林 宗春

(一社)全国住宅建設事業社団連合会 理事
(一社)全国賃貸経営補償機構 理事

土地活用コンサルティングをはじめ、不動産の割賦売買、そして社団組織による新たな住宅建設業の普及促進など、従来には無い新しいスキームで地場建設業者様の良きサポーターとして支援活動に従事。



セミナーご参加申込書

会社名	代表者様ご氏名
住所	
電話番号	FAX
E-mail	

本用紙をそのままFAXください [FAX] 03-5791-1334

お問合せ

中 建 連
公認研修機関



一般社団法人

全国住宅建設事業社団連合会

Federation of Japan the New Style Housing Industry Corporate & Management System Promote Association

〒150-0013 東京都渋谷区恵比寿一丁目8番4号 EBISU ONE BLDG.5階
TEL 03-5791-1325 FAX 03-5791-1334

TEL:03-5791-1325

担当:小林 まで